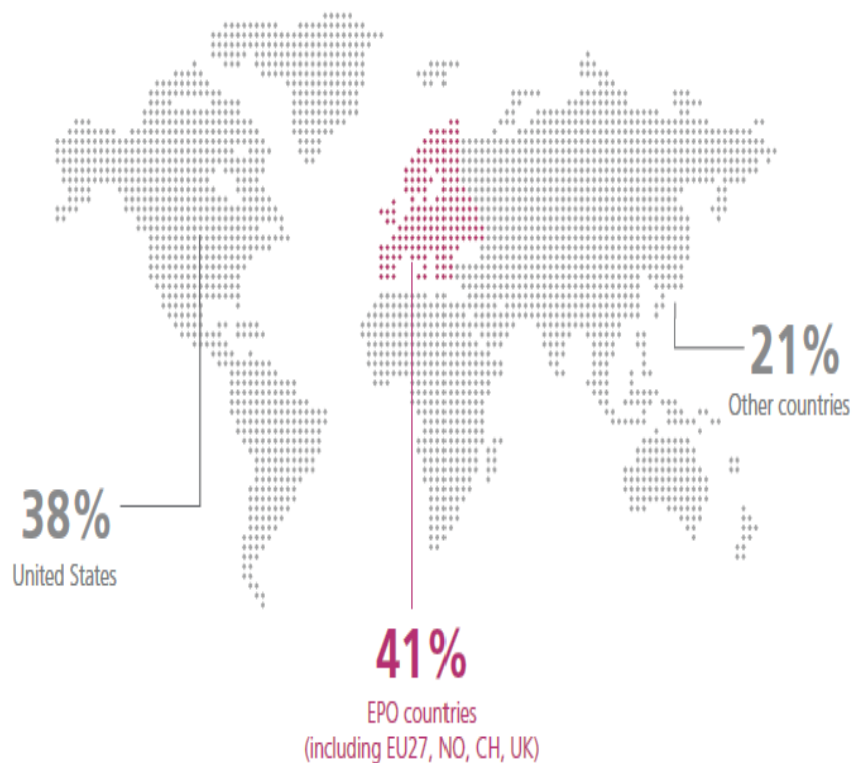




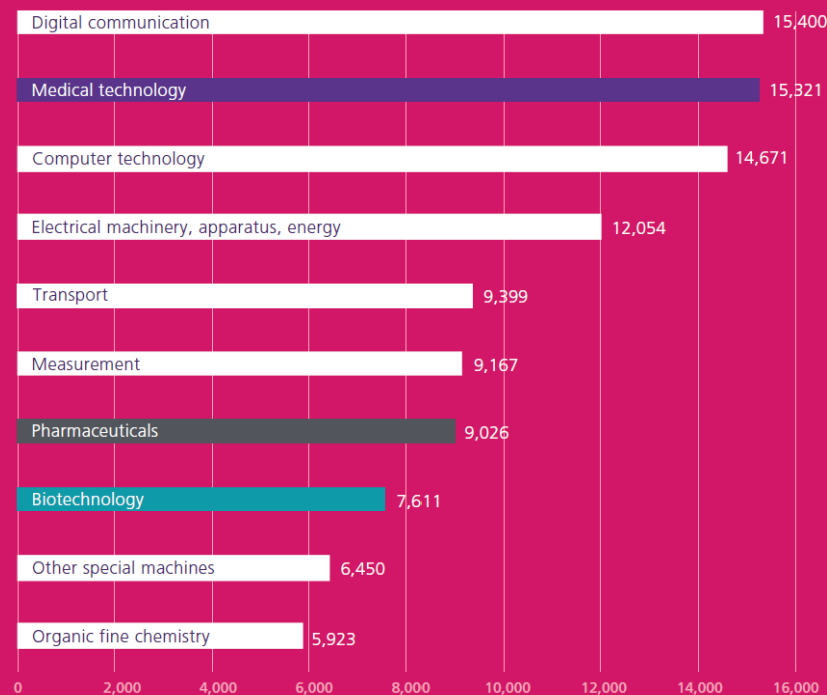
Dr. Panos Kalafatas, CEO

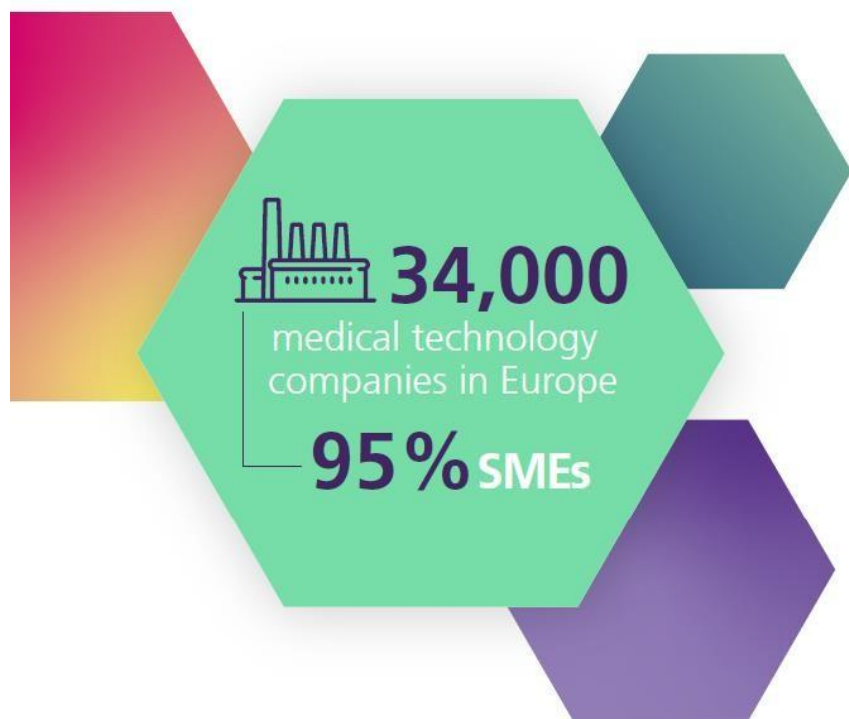
Patent applications in medical technology field filed with EPO in 2021



Graph 1 – Top 10 technical fields in patent applications

Number of patent applications filed with EPO, 2021 (ref. 3)





There are more than 34,000 medical technology companies in Europe. The highest number of them are based in Germany, followed by Italy, the UK, France and Switzerland. Small and medium-sized companies (SMEs) make up around 95% of the medical technology industry, the majority of which employ less than 50 people (small and micro-sized companies)⁴.

The European medical technology industry employs directly more than 800,000 people⁴. Germany had the highest absolute number of people employed in the medical technology sector, while the number of medical technology employees per capita is highest in Ireland and Switzerland. In comparison, the European pharmaceutical industry employs around 840,000 people⁵.

The jobs created by the medical technology industry account for around 0.3% of total employment in Europe.⁶ These jobs are also highly productive, as the value added per employee is estimated to reach around €184,000 per employee. These indicators show that the medical technology industry has an important economic and societal impact in Europe.

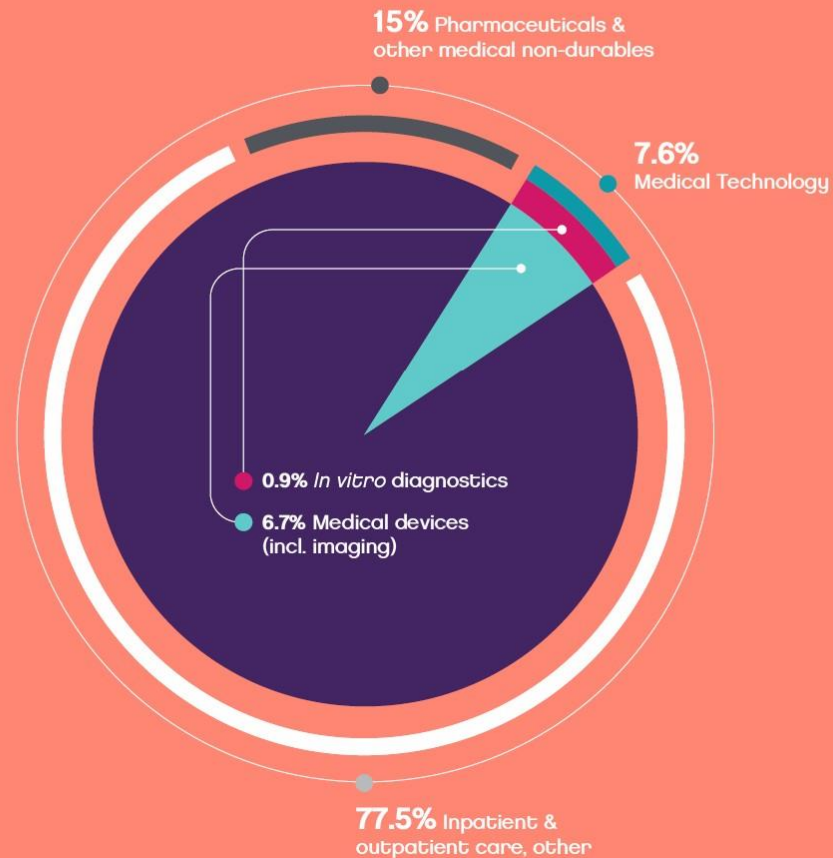




The European medical technology market is estimated at roughly €150 billion in 2021.⁸⁹ The top five biggest markets are Germany, France, the United Kingdom, Italy, and Spain.

Based upon manufacturer prices, the European medical device market is estimated to make up 27.3% of the world market. It is the second largest medical device market after the US (43.5%).⁹

Graph 5 – Breakdown of total healthcare expenditure in Europe 2021 (ref. 5–9)

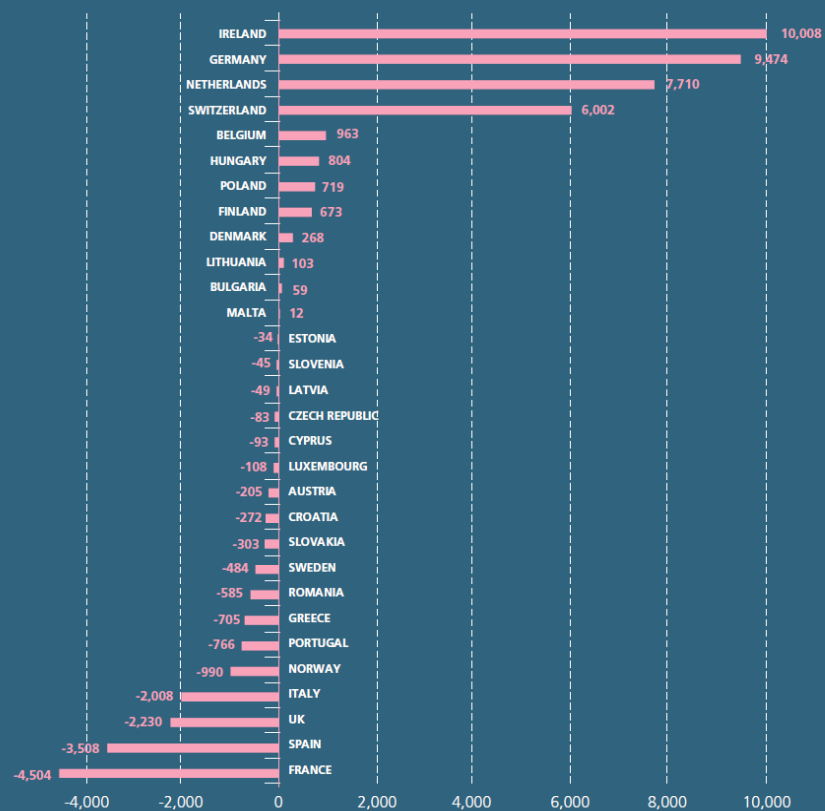




Europe has a positive medical devices trade balance of €6 billion (2021). The main European medical device trade partners remain the same as in previous years: the US, China, Japan and Mexico.¹⁰

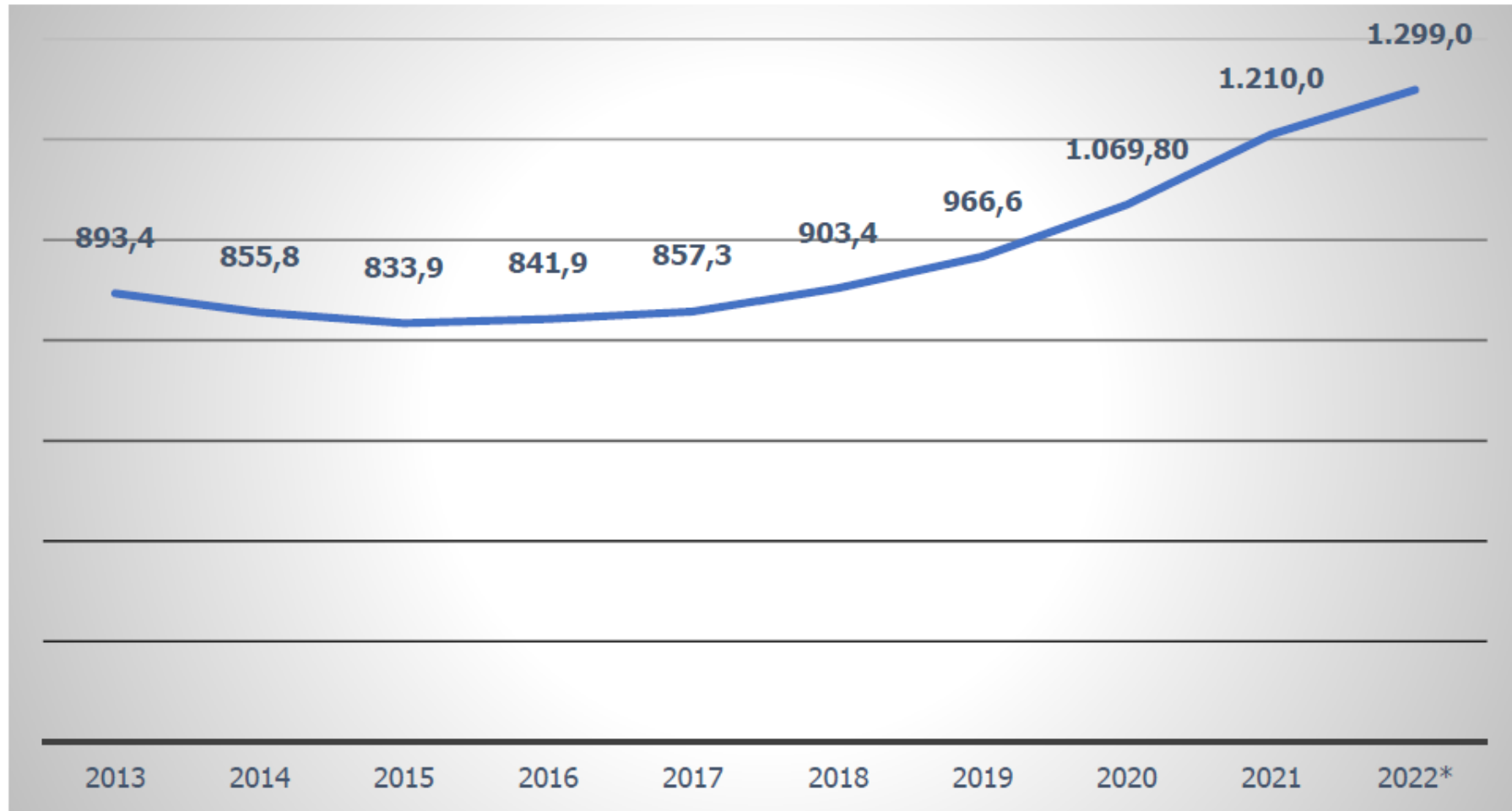
Graph 15 – Medical devices trade balance by country

Including intra-community trade, million euros, 2021 (ref. 10)



- ❑ Ο κλάδος των ιατροτεχνολογικών προϊόντων αποτελεί βασικό πυλώνα του ευρύτερου τομέα της Υγείας, περιλαμβάνοντας πληθώρα καινοτόμων προϊόντων και υπηρεσιών
- ❑ Το προφίλ υγείας και το ποσοστό γήρανσης του πληθυσμού αποτελούν τους κυριότερους παράγοντες που θα επηρεάζουν τη ζήτηση υπηρεσιών υγείας και κατά συνέπεια και των προϊόντων του κλάδου στο μέλλον
- ❑ Το 2021 η αξία της αγοράς εκτιμάται στο ποσό των €1.210 εκατ., σημειώνοντας αύξηση κατά 13,1% σε σχέση με το 2020. Περαιτέρω αύξηση της αγοράς προβλέπεται και για το 2022, στα €1.300 εκατ με ρυθμό 7,3% και ανάλογα στα επόμενα χρόνια
- ❑ Με βάση τις ισχύουσες συνθήκες και τάσεις και τα μέχρι σήμερα επιδημιολογικά δεδομένα, προβλέπεται περαιτέρω ενδυνάμωση της εγχώριας αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων για την περίοδο 2023-2024 με μέσο ετήσιο ρυθμό της τάξης του 4%-5% και αναμένεται να φτάσει στα € 1.415 εκατ το 2024

Διάγραμμα 6.1 Εξέλιξη της εγχώριας αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων (2013-2022*)



Πίνακας 6.2 Διάρθρωση της εγχώριας αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων ανά ευρύτερη κατηγορία (2021)

Κατηγορία	Συμμετοχή
In vitro διαγνωστικά αντιδραστήρια και αναλυτές	24,5%
Αναλώσιμο υγειονομικό υλικό	17,5%
Ορθοπεδικά είδη και εμφυτεύσιμα ορθοπεδικά	9,5%
Είδη χειρουργείου	8,5%
Μηχανήματα και αναλώσιμα τεχνητού νεφρού και αιμοκάθαρσης	8,5%
Καρδιολογικά και αγγειακά εμφυτεύματα και λοιπά είδη καρδιολογίας	8,0%
Απεικονιστικά μηχανήματα και μηχανήματα πυρηνικής ιατρικής	3,5%
Είδη οδοντιατρικής	3,0%
Οφθαλμολογικά προϊόντα	2,0%
Λοιπά μηχανήματα και προϊόντα	15,0%
Σύνολο	100%

Πηγή: Εκτιμήσεις Αγοράς – ICAP CRIF A.E.

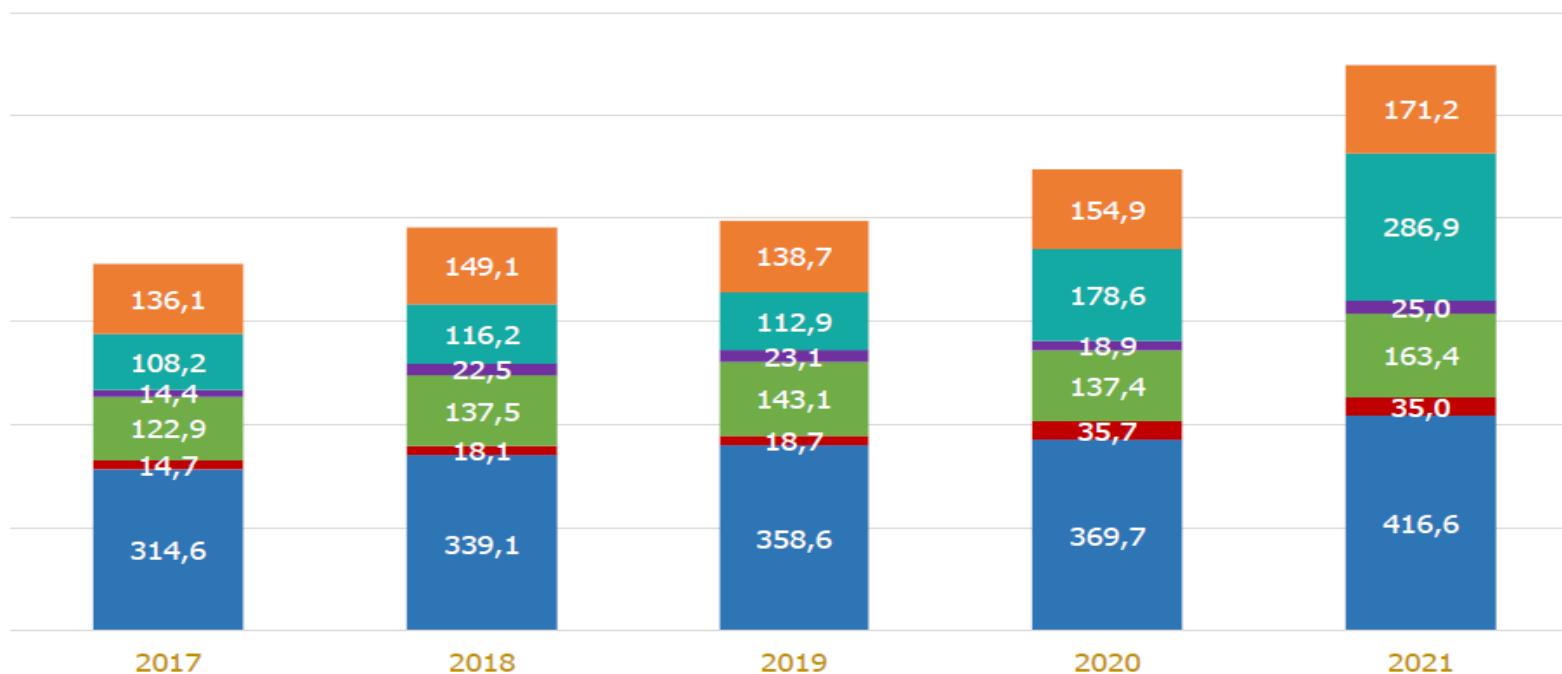
Πίνακας 6.6 Δείκτες τιμών καταναλωτή φαρμακευτικών προϊόντων- θεραπευτικών συσκευών και εξοπλισμού (2009-2021)

Έτος	Φαρμακευτικά προϊόντα	Μεταβολή	Θεραπευτικές συσκευές και εξοπλισμός	Μεταβολή	Υγεία (Σύνολο)	Μεταβολή
2009	100,0	-	100,0	-	100,0	-
2010	104,8	4,8%	101,0	1,0%	101,5	1,5%
2011	111,8	6,7%	101,9	0,9%	100,9	-0,6%
2012	114,8	2,7%	100,6	-1,3%	99,2	-1,7%
2013	75,9	-33,9%	98,9	-1,7%	96,4	-2,8%
2014	118,5	56,1%	95,3	-3,6%	97,8	1,5%
2015	85,0	-28,3%	94,1	-1,3%	97,8	-0,8%
2016	87,6	3,1%	92,9	-1,3%	98,7	0,9%
2017	83,9	-4,2%	91,7	-1,3%	96,6	-2,1%
2018	85,1	1,4%	91,2	-0,5%	97,0	0,4%
2019	88,6	4,1%	90,9	-0,3%	98,3	1,3%
2020	88,8	0,2%	90,4	-0,6%	98,5	0,2%
2021	97,3	9,6%	99,7	9,6%	99,3	0,8%

Έτος βάσης 2009=100

Πηγή: ΕΛ.ΣΤΑΤ.

Διάγραμμα 6.3 Εξέλιξη της αξίας των εισαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων ανά κατηγορία (2017-2021)

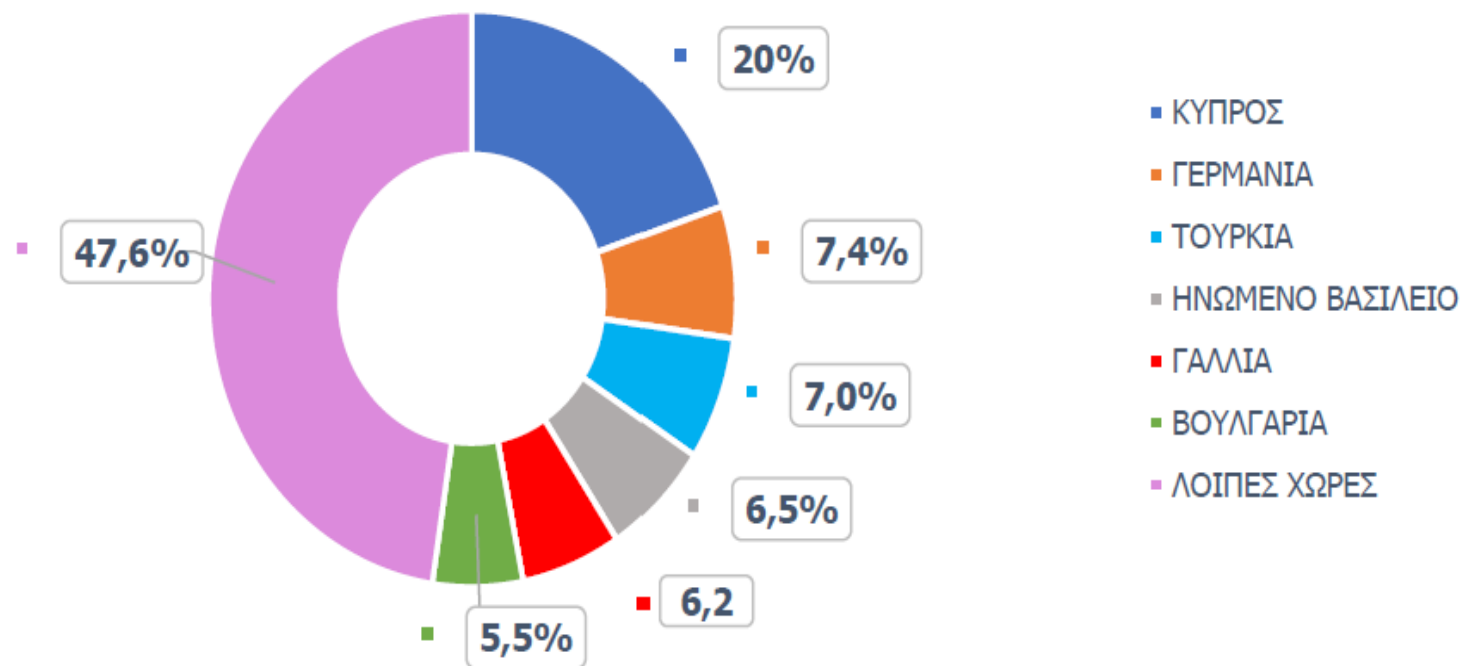


- 6. Λοιπά είδη
- 5. Διαγνωστικά IN VITRO
- 4. Ακτινολογικές συσκευές
- 3. Είδη και συσκευές ορθοπεδικής και προθέσεως και βοηθήματα αναπλήρωσης ελλείψεων
- 2. Συσκευές μηχανοθεραπείας
- 1. Όργανα και συσκευές διάγνωσης - θεραπείας ασθενειών και συσκευές οπτικών δοκιμασιών

Αξία: σε εκατ.

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.

Διάγραμμα 6.6 Διάρθρωση των εξαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων κατά κύρια χώρα προορισμού (2021)



Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.

Πίνακας 6.10 Εξέλιξη της ανταγωνιστικότητας των Ιατροτεχνολογικών προϊόντων βάσει του δείκτη Balassa (2017-2021)

Ομάδες Προϊόντων	2017	2018	2019	2020	2021
1. Όργανα και συσκευές διάγνωσης - θεραπείας ασθενειών και συσκευές οπτικών δοκιμασιών	-0,75	-0,73	-0,71	-0,71	-0,72
2. Συσκευές μηχανοθεραπείας	-0,55	-0,48	-0,55	-0,43	-0,41
3. Είδη και συσκευές ορθοπαιδικής και προθέσεως και βοηθήματα αναπλήρωσης ελλείψεων	-0,86	-0,86	-0,85	-0,88	-0,88
4. Ακτινολογικές συσκευές	-0,85	-0,9	-0,94	-0,86	-0,93
5. Διαγνωστικά IN VITRO	-0,84	-0,85	-0,82	-0,83	-0,82
6. Λοιπά είδη	-0,6	-0,69	-0,63	-0,69	-0,66
Σύνολο	-0,75	-0,76	-0,74	-0,74	-0,75

Πηγή: ICAP, επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.



Ευκαιρίες

- Η ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων, που συντελούν στην ταχεία εξέλιξη της ιατρικής και διαγνωστικής τεχνολογίας.
- Η επέκταση των δραστηριοτήτων των εταιρειών σε νέες χώρες - αγορές, όπου οι υποδομές υγείας παρουσιάζουν ελλείψεις (π.χ. βαλκανικές χώρες).
- Η περαιτέρω επέκταση των ιδιωτικών ομίλων παροχής υπηρεσιών υγείας στην Ελλάδα και στο εξωτερικό.
- Η αύξηση της χρήσης των προϊόντων για κατ' οίκον φροντίδα.
- Η πανδημία του COVID-19 και οι αυξημένες ανάγκες για αντιδραστήρια ανίχνευσης κορωνοϊού, εξοπλισμού για μονάδες ΜΕΘ, εξοπλισμό προστασίας του ιατρικού και νοσηλευτικού προσωπικού κ.λπ.



Αδύνατα Σημεία

- Οι καθυστερήσεις πληρωμών κυρίως από πλευράς Δημοσίου Τομέα.
- Η υποχρηματοδότηση του τομέα της Υγείας.
- Η έντονη γραφειοκρατία όσον αφορά τον τρόπο προμήθειας των προϊόντων, στο Δημόσιο Τομέα.
- Η μη πλήρωση οργανικών θέσεων νοσηλευτικού προσωπικού σε δημόσια νοσοκομεία, καθώς και η ανεπάρκεια προγραμμάτων επιμόρφωσης για τη χρήση νέων τεχνολογιών.



Απειλές

- Ενδεχόμενη μείωση της κρατικής επιχορήγησης προς τα δημόσια νοσοκομεία.
- Τα προβλήματα στον κλάδο των Ιδιωτικών Υπηρεσιών Υγείας, κυρίως από την εφαρμογή μηχανισμού clawback και rebate που έχει επιβληθεί.
- Η συρρίκνωση του διαθέσιμου εισοδήματος των καταναλωτών επηρεάζει και τη ζήτηση για υπηρεσίες υγείας γενικότερα.
- Η ενεργειακή κρίση, η οποία έχει οδηγήσει σε αύξηση του λειτουργικού κόστους των επιχειρήσεων.



Πάνω από 1,2 δισ. τα χρέη των νοσοκομείων!

Συντάκτης: Αιμίλιος Νεγκής on: 09/08/2023, 12:08 Κατηγορίες: Featured, Νέα, Ρεπορτάζ Χωρίς Σχόλια
 Εκτύπωση Email

Ληξιπρόθεσμες υποχρεώσεις γενικής κυβέρνησης



European Commission announced that it was taking "further steps" against Greece and another three states for failure to implement the Late Payments Directive

The European Commission on Wednesday announced that it was taking "further steps" against Greece and another three EU member-states for failure to implement the Late Payments Directive.



The European Commission has urged Belgium, Greece and Slovakia to comply with the Late Payment Directive and to ensure that businesses and especially SMEs are paid on time. The Late Payment Directive obliges public authorities to pay their invoices within 30 days (or 60 days for public hospitals).



Observe Net
Παρατηρητήριο Τιμών Προμηθειών Υγείας
Επιτροπή Προμηθειών Υγείας

Απλή αναζήτηση Σύνθετη αναζήτηση Σύνδεση

Αναζήτηση

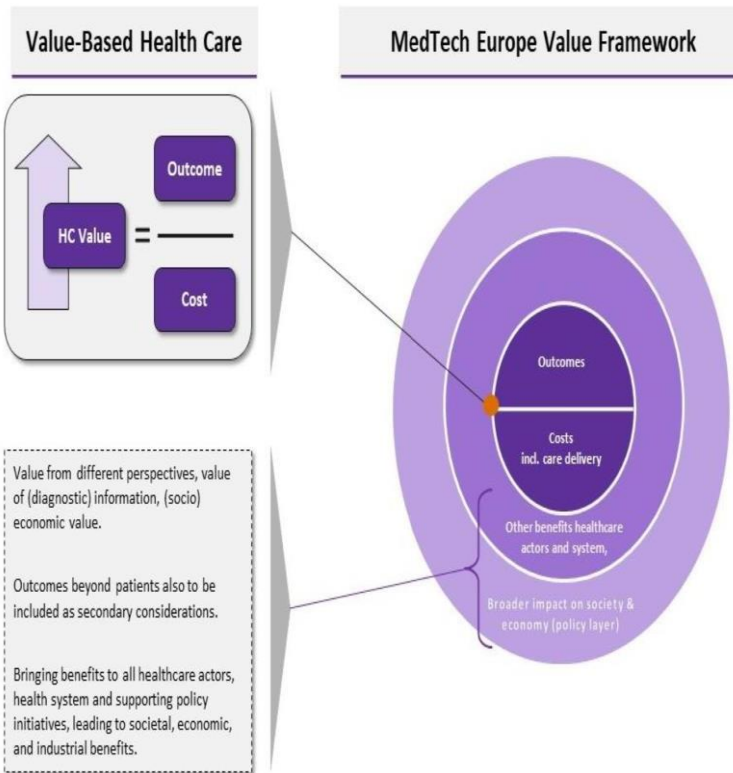
Έξυπνη Αναζήτηση

Αναζήτηση

Επαναφορά

Αποτελέσματα: 18032

A/A	Κατηγορία	Ημερομηνία	Υλικό
-----	-----------	------------	-------



Value-Based Health Care

Holistic approach to improve care, aligning interests of health care system stakeholders

- Improve outcomes
- Decrease total cost of care
- For specific patient group and pathway

Innovations in procurement practices

EU Public Procurement Directive 2014/24 and EU procurement strategy

- Most Economically Advantageous Tender (MEAT)
- Best price/quality ratio
- Increased dialogue & partnerships

VALUE-BASED PROCUREMENT
Partnership for patient-centric, sustainable health care

Value-Based Procurement (VBP)
VBP is a multidisciplinary approach for collaboration between health care providers, procurers and medtech suppliers to achieve better outcomes and cost-efficient care, resulting in economically most advantageous offerings

What it is

- Win-win for all stakeholders
- Value-focused and patient-focused
- Flexible, customizable buying/selling approach

What it is not

- Unilateral buying/selling approach
- Purchase based primarily on price
- Mathematic formula/rigid tool

Benefits of VBP vs. traditional procurement

Patients	• Patient consistently at forefront	• Better outcomes, less variation
Providers	• Increased financial stability	• Break down of internal silos
Procurers	• Strategic role, more influence	• More holistic framework with value perspective
Clinicians	• More influence on buying decision	• Pain-points understood
Medtech	• Innovation and value contribution rewarded	• Improved dialogue with buyers
HC Systems	• Improved population health and return on HC resources invested	• Better integration of care across sectors



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΥΓΕΙΑΣ
ΕΘΝΙΚΗ ΚΕΝΤΡΙΚΗ ΑΡΧΗ ΠΡΟΜΗΘΕΙΩΝ ΥΓΕΙΑΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΜΗΤΡΩΟΥ ΠΡΟΜΗΘΕΙΩΝ

Ταχ. Δ/ση: Αβέρωφ 12^Α
Ταχ. Κώδικας: 10433, Αθήνα
Πληροφορίες: Ζ. Λαμπιδώνη
Τηλέφωνο: 2132037550
e-mail: zlampidoni@ekapy.gov.gr

Ministry of Digital Governance,
Hellenic Republic

Digitally signed by Ministry of Digital Governance,
Hellenic Republic
Date: 2022.08.03 11:37:01
EEST
Reason:
Location: Athens

ΑΔΑ: 6Ι8Λ46ΜΨΙΦ-Τ00

Αθήνα: 3-8-2022
Αρ. Πρωτ: 2501

Προς: Πίνακας Αποδεκτών
(μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου)

ΕΓΚΥΚΛΙΟΣ

ΘΕΜΑ: Εναρμόνιση των φορέων υγείας με τον Κανονισμό (ΕΕ) 2017/745 σχετικά με τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα

Σχετικά:

1. Οι διατάξεις του Ν.3918/2011 (Α' 31) «Διαρθρωτικές Αλλαγές στο Σύστημα Υγείας και άλλες διατάξεις» όπως ισχύει.
2. Οι διατάξεις του Ν.4412/2016 (Α' 147) «Δημόσιες Συμβάσεις Έργων, Προμηθειών και Υπηρεσιών (προσαρμογή στις Οδηγίες 2014/24/ΕΕ και 2014/25/ΕΕ)»
3. Ο Κανονισμός (ΕΕ) 2017/745 του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου της 5ης Απριλίου 2017 για τα Ιατροτεχνολογικά Προϊόντα, για την τροποποίηση της οδηγίας 2001/83/ΕΚ, του κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 178/2002 και του κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 1223/2009 και για την κατάργηση των οδηγιών του Συμβουλίου 90/385/ΕΟΚ και 93/42/ΕΟΚ
4. Οι διατάξεις του άρθρου 4, παρ. 1, περ. ε), στ), θ) και ι) του Ν.4865/2021 (Α' 238) «Ύσταση και οργάνωση νομικού προσώπου ιδιωτικού δικαίου με την επωνυμία «Εθνική Κεντρική Αρχή Προμηθειών Υγείας», στρατηγική κεντρικών προμηθειών προϊόντων και υπηρεσιών υγείας και άλλες επείγουσες διατάξεις για τη δημόσια υγεία και την κοινωνική πρόνοια», όπως έχει τροποποιηθεί και ισχύει
5. Την ανάγκη για Ορθή Χρήση και Ιχνηλασιμότητα των Ιατροτεχνολογικών Προϊόντων που χρησιμοποιούνται από τους φορείς του άρθρου 7 του Ν. 4865/2021

Επίσημη Εφημερίδα L 117 της Ευρωπαϊκής Ένωσης



Έκδοση
στην ελληνική γλώσσα

Νομοθεσία

60^ο έτος

5 Μαΐου 2017

Περιεχόμενα

I Νομοθετικές πράξεις



OUR VISION

«ADVANCING HEALTH CARE»